

## COM ACCEDIR?



### AL CICLE FORMATIU DE GRAU MITJÀ

Tenir el títol d'ESO  
Tenir el títol de tècnic o tècnic auxiliar  
Haver superat el CAM, curs accés grau mitjà  
Haver superat el 2º curs del BUP  
Haver superat els mòduls d'un PFI  
Haver superat la prova d'accés per a majors de 25 o 45 anys

### AL CICLE FORMATIU DE GRAU SUPERIOR

Tenir el títol de batxillerat  
Tenir el títol d'un grau mitjà  
Haver superar el 2º curs de batxillerat experimental  
Haver superat el COU  
Tenir el títol de batxillerat per haver cursat el BUP  
Tenir qualsevol titulació universitària  
Haver superat la prova d'accés per a majors de 25 o 45 anys



## I després ... QUÈ?



### ACCÉS A GRAUS UNIVERSITARIS:

Sense necessitat de fer la Selectivitat  
Fins a 48 crèdits convalidats

### ACCÉS AL MÓN LABORAL:

Empreses dedicades al comerç exterior  
Agències de consultoria, publicitat i màrqueting  
Empreses dedicades a e-comerç  
Duanes, aeroports i ports



Erasmus+

PRÀCTIQUES A  
L'ESTRANGER

INSTITUT  
MARIANAO

Passeig de les Mimoses, 18  
Sant Boi de Llobregat

936 407 858

insmariano@xtec.cat

@marianaodptcomerc



Generalitat de Catalunya  
Departament d'Educació  
Institut Marianao

INSTITUT  
MARIANAO

### FORMACIÓ PROFESSIONAL FAMÍLIA COMERÇ



#### CICLE FORMATIU PROFESSIONAL GRAU MITJÀ

##### Activitats Comercials

Autònom de petits establiments  
Representant comercial  
Cap de caixa  
Atenció al públic i promocions  
Emmagatzemador de productes

#### CICLE FORMATIU PROFESSIONAL GRAU SUPERIOR

##### Comerç Internacional

Tècnic en comerç exterior  
Tècnic en logística  
Tècnic en comerç internacional  
Tècnic en transport internacional  
Tècnic en emmagatzematge

##### Gestió de vendes i espais comercials (sector automovilístic) INICI 2023/2024

Cap de vendes  
Representant comercial  
Venedor tècnic  
Aparadorista comercial

##### Pràctiques a l'estranger amb Beca



Erasmus+

## CICLE FORMATIU DE GRAU MITJÀ

### CM10 ACTIVITATS COMERCIALS

#### MÒDULS PRIMER CURS

Tècniques de magatzem  
Gestió de compres  
Venda tècnica  
Dinamització del punt de venda  
Aplicacions Informàtiques per al comerç  
Servei d'atenció comercial  
Català professional  
Anglès professional  
Digitalització aplicada als sectors productius  
Sostenibilitat aplicada al sistema productiu  
Itinerari personal per a l'ocupabilitat I

#### MÒDULS SEGON CURS

Màrqueting en l'activitat comercial  
Gestió d'un petit comerç  
Processos de venda  
Comerç electrònic  
Anglès professional  
Itinerari personal per a l'ocupabilitat II  
Projecte intermodular d'activitats comercials  
Mòdul professional optatiu

### 1 GRUP DE MATÍ

8:15h - 14:45h

### 1 GRUP DE TARDA

15:00h - 21:30h

**Grau Mitjà** Horari de MATÍ i de TARDA

## CICLE FORMATIU DE GRAU SUPERIOR

### CMA0 GESTIO DE VENDES I ESPAIS COMERCIALS ( sector automovilistic)

#### MÒDULS PRIMER CURS

Gestió econòmica i financera de l'empresa  
Aparadorisme i disseny d'espais comercials  
Gestió de productes i promocions al punt de venda  
Polítiques de màrqueting  
Màrqueting Digital  
Investigació comercial  
Digitalització aplicada als sectors productius  
Sostenibilitat aplicada al sistema productiu  
Català professional  
Itinerari personal per a l'ocupabilitat I  
Comercialització Vehicles

#### MÒDULS SEGON CURS

Logística d'emmagatzematge  
Logística d'aprovisionament  
Organització d'equips de vendes  
Tècniques de venda i negociació  
Anglès professional  
Itinerari personal per a l'ocupabilitat II  
Projecte intermodular de gestió de vendes i espais comercials

### TOTS ELS CICLES EN MODALITAT DUAL

Més de 1000 hores en empresa  
**REMUNERADES**

**Cicle CMA0** 1er de MATÍ, 2on a la TARDA

## CICLE FORMATIU DE GRAU SUPERIOR

### CMB0 COMERÇ INTERNACIONAL

#### MÒDULS PRIMER CURS

Transport internacional de mercaderies  
Gestió econòmica i financera de l'empresa  
Logística d'emmagatzematge  
Gestió administrativa del comerç internacional.  
Negociació internacional  
Digitalització aplicada als sectors productius  
Sostenibilitat aplicada al sistema productiu  
Anglès professional  
Alemany per al comerç internacional  
Sistema d'informació de mercats  
Itinerari personal per a l'ocupabilitat I  
Gestió administrativa del comerç internacional II

#### MÒDULS SEGON CURS

Finançament internacional  
Mitjans de pagament internacional  
Comerç digital internacional  
Màrqueting internacional  
Itinerari personal per a l'ocupabilitat II  
Projecte intermodular de comerç internacional



**Cicle CMB0** Horari de TARDA de 15 A 21:30h